

**BENEFÍCIOS
DIFERENCIADOS
E EXCLUSIVOS
PARA ASSOCIADOS
FIRJAN/CIRJ E
SINDICATOS
FILIADOS A FIRJAN**



Conheça a Duplo Foco

- **12 anos prestando serviços e atendendo os diversos clientes e segmentos aplicando conhecimento e otimizando resultados de nossos clientes.**
- **Nos guiamos pelos princípios de Sustentabilidade Econômica, Pessoal-Social e Ambiental**
- **Benefícios e diferenciais pretendidos pelos clientes alcançados através da visão interna das empresas e visão externa do mercado.**
- **Resultados excepcionais conquistados através da execução por seus tomadores de serviços.**
- **Os produtos desenvolvidos pela Duplo Foco levam sempre em consideração os aspectos peculiares de cada projeto, de forma que seja possível encontrar soluções customizadas, diferenciadas e pertinentes.**

Nossa Proposta de Valor

EDUCAÇÃO

Buscamos continuamente conhecimentos e transformamos em produtos e serviços para nossos clientes.

DIRECIONAMENTO

Sabemos de nossos objetivos e o melhor caminho para nossos clientes.

ALIANÇAS

Valorizamos e mantemos relacionamentos duradouros.

MELHORES PRÁTICAS

Aplicamos e buscamos as melhores oportunidades.

ENTREGAS

Valorizamos o tempo de nossos clientes e fornecedores.

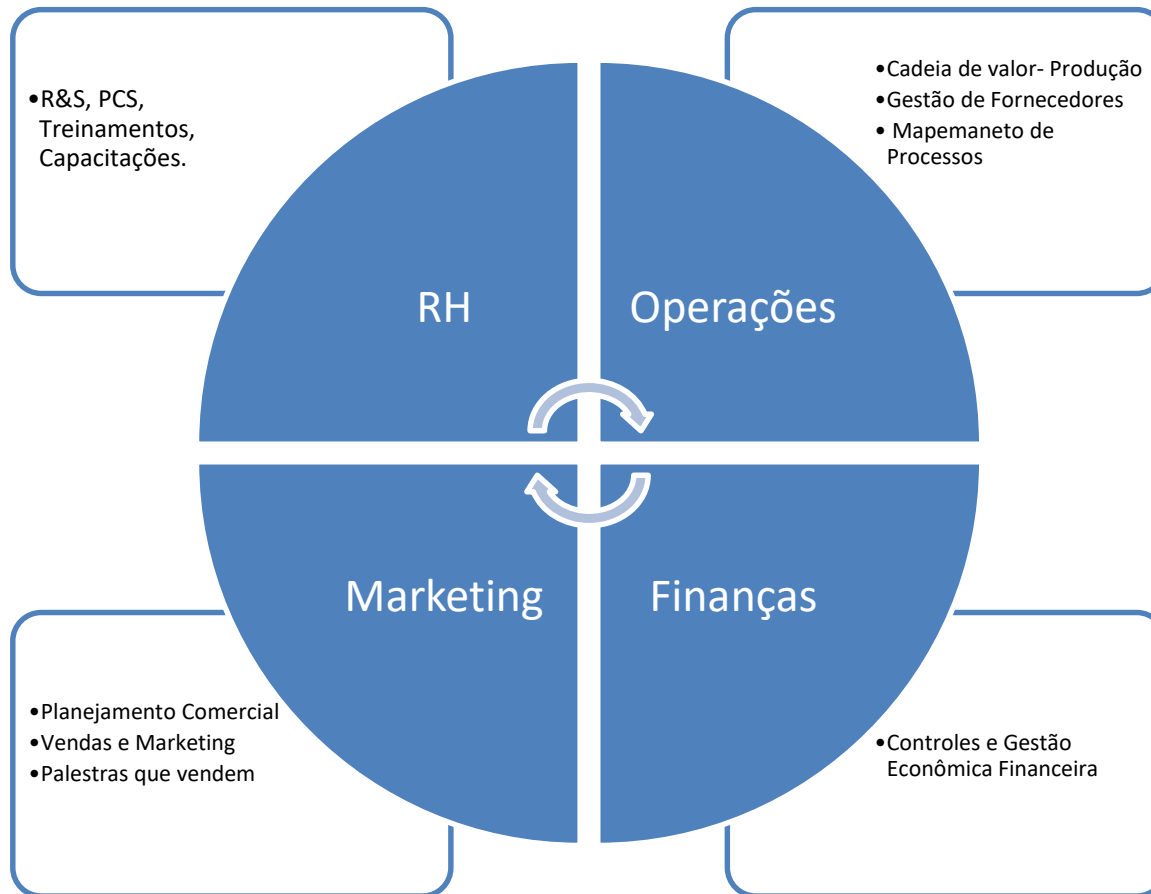
DUPLO FOCO

Visão interna na empresa com Visão externa no mercado.



- Associado FIRJAN, CIRJ e SINDICATOS PATRONAIS filiados a FIRJAN.
- Vejam os reais benefícios que poderão acessar em nosso portfólio de produtos e serviços:

Trabalhamos a visão sistêmica nas empresas, realizamos nossas entregas pensando na produtividade como um todo e na interação entre as áreas chaves da organização.



Encontre todos os serviços que sua organização necessita em UM só lugar e ainda mais com excelentes condições por ser SINDICATO FILIADO e associado da FIRJAN/CIRJ

Muito além da Produtividade....

Produtos de Gestão para PMEs

- Consultoria 360° - Otimização dos resultados das empresas
- Marketing e Vendas- Gestão do Mix mercadológico/ Plano de Marketing/ Gestão Comercial-Vendas
- Operações- Mapeamento de processos/ Gestão de Fornecedores
- Recursos Humanos- Plano de cargos e salários/ Pesquisa de Clima Organizacional/ Cursos/ Treinamentos
- Financeiro- Controles Financeiros, Gestão Econômica Financeira, Planejamento Financeiro
- Planejamento Estratégico/ Plano de Negócios/Gestão de Resultados



Gestão de Resultados

Consultoria 360°- Aumento de produtividade

- 1 consultor
- Objetivo:
 - **Maior e Melhor estruturação de negócio;**
 - Desenhar movimentos estratégicos (o que fazer) para Empresa
 - Alinhar as áreas funcionais: Mkt, Finanças, Pessoas, Processos.
 - Maximizar resultados nas áreas funcionais através de objetivos / Metas;

Forma de atuação:

- Passo 1: Reunião com as lideranças da empresa e início de diagnóstico para elaboração de objetivos e metas;
- Passo 2: Envolvimento das partes interessadas (Sócios e Gestores);
- Passo 3: Execução de plano, acompanhamento e alinhamento - Foco nos Objetivos;
- Passo 4: Avaliação de Resultados, correção de possíveis desvios - Novo Plano e execução.
- Atendimento na empresa e com plataforma on line de Gestão a Vista;
- **Prazo 6 meses (Podendo ser renovado + 6 meses)** - Resultados mensuráveis mês a mês

Modelo: 12 hs Mensais + 4 horas remotas (Relatórios e acompanhato ON LINE de indicadores)= 16 hs /mensais



Marketing e Vendas

Plano de Marketing

Um plano de marketing é um documento desenvolvido e registrado que detalha as ações necessárias para atingir um ou mais objetivos de marketing. Pode ser um planejamento para a marca, para um produto ou serviço, ou para as linhas de produtos.

Gestão de Mix Mercadológico 5Ps

Analisar, discutir e estruturar o mix mercadológico da empresa, de acordo com seu mercado alvo e seu segmento de atuação, buscando a melhoria e adequação das melhores estratégias para os 5Ps do composto mercadológico (produto, preço, praça, promoção e pessoas), para desenvolver um diferencial estratégico.



Operações

Mapeamento de Processos

A gestão e a estruturação de processos com base em uma metodologia clara e objetiva torna mais visível o gerenciamento do negócio, favorecendo o planejamento e controle das atividades. Mas para obter resultados satisfatórios é fundamental o empenho de toda a equipe envolvida.



Recursos Humanos

Plano de Cargos e Salários

É um conjunto de regras que estabelece a estrutura dos cargos na empresa, determinando as responsabilidades de cada um, sua remuneração e como cada colaborador pode progredir na empresa.



Palestras

Conteúdos específicos customizados para marketing- Marcas, Motivacionais, RH e Treinamentos.

Financeiro

Gestão Econômica Financeira

- 1- Descrição profissional dos custos reais da operação comercial;
- 2- Detalhamento dos custos fixos e variáveis da operação;
- 3- Detalhamento do ciclo financeiro da empresa
 - prazos médios de estoque
 - prazos médios de recebimento
 - prazos médios de pgto ao fornecedor
- 4- Elaboração das métricas da necessidade de capital de giro;
- 5- Revisão do fluxo de caixa existente e Fechamento do desenhaixe financeiro;
- 6- Apuração de lucro mensal em relatório;
- 7- Apuração e interpretação do DER;
- 8- Treinamento no gestor financeiro responsável para a execução de lançamentos das informações financeiras;
- 9- Definição clara dos objetivos de Lucratividade e Rentabilidade a se buscar;
- 10- Definição e busca de Ponto de Equilíbrio e Margem de Contribuição.



Forma de atuação:

- Passo 1: Reunião com as lideranças da empresa e início de diagnóstico para elaboração de objetivos e metas;
- Passo 2: Envolvimento das partes interessadas (Sócios e Gestores);
- Passo 3: Execução de plano, acompanhamento e alinhamento - Foco nos Objetivos;
- Passo 4: Avaliação de Resultados, correção de possíveis desvios - Novo Plano e execução.
- Atendimento na empresa e com plataforma on line de Gestão a Vista;
- **Prazo 6 meses** (podendo ser renovado + 6 meses)- Resultados mensuráveis mês a mês

Modelo: 12 h Mensais + 4 horas remotas (relatórios e acompanhato. de indicadores)= 16 hs /mensais

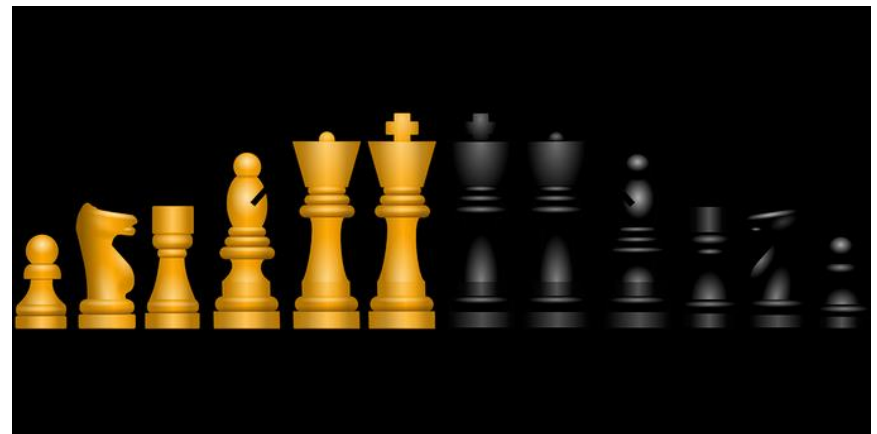
Estratégias Empresariais

Planejamento estratégico

É uma metodologia gerencial que permite estabelecer direções que uma empresa deve seguir com o intuito de buscar maior e melhor interação com o ambiente. Com análise das condições internas e externas da empresa, ele permite elaborar objetivos para a execução de programas de ação coerentes e sustentáveis, visando o seu crescimento.

Plano de negócios

Quando se deseja criar uma empresa ou ampliar as atividades de um negócio é necessário que se estruture bem as ideias a serem implantadas, avaliando e orçando os recursos a serem investidos, tempo de retorno.



Cursos e Palestras

Palestras

Conteúdos específicos customizados para marketing- Marcas, Motivacionais, RH e Treinamentos.

**Desconto de 20% para associados
Firjan/Cirj/ Sindicatos filiados a FIRJAN**

Cursos

- Como formar uma equipe de vendas
- Fidelização e retenção de clientes
- Pós-vendas como ferramenta de vendas e retenção de clientes
- Técnicas de vendas e negociação
- Educação Financeira
- Como formar multiplicadores do Conhecimento



Produtos

Produto	Previsão de Tempo	Tabela Mercado	Tabela FIRJAN/CIRJ	Descrição Descontos
Consultoria 360º	De 6 meses a 1 ano	6.000,00/mês	4.200,00	30% - PRIMEIRO MÊS -Diagnóstico e Plano (Sobre o Valor Líquido) Meses seguintes-20% (Sobre o Valor Líquido)
Plano de Marketing	Em até 4 meses	5.000,00	4.000,00	De até 20% (Sobre o Valor Líquido)
Gestão de Mix Mercadológico 5Ps	Em até 2 meses	5.000,00	3.500,00	De até 30% (Sobre o Valor Líquido)
Mapeamento de Processos	Em até 90 dias	5.000,00	4000,00	De até 20% (Sobre o Valor Líquido)
Plano de Cargos e Salários	Em até 100 dias	20.000,00 (Condição até 50 funcionários)	14.000,00	30% - PRIMEIRO MÊS -Diagnóstico e Plano (Sobre o Valor Líquido) Meses seguintes-20% (Sobre o Valor Líquido)

Produtos

Produto	Previsão de Tempo	Tabela Mercado	Tabela FIRJAN/CIRJ	Descrição Descontos
Gestão Econômica Financeira	De 6 meses a 1 ano	7.000,00/Mês	4.900,00	30% - PRIMEIRO MÊS - Diagnóstico e Plano (Sobre o Valor Líquido) Meses seguintes- 20% (Sobre o Valor Líquido)
Planejamento Estratégico	Em até 3 meses	9.000,00	7.200,00	De até 20% (Sobre o Valor Líquido)
Plano de Negócios	Em até 3 meses	6.000,00	4.200,00	De até 30% (Sobre o Valor Líquido)
Cursos e Palestras	A Consultar	A consultar	A consultar	De até 15% (Sobre o valor Líquido)

Associados
FIRJAN
CIRJ
Sindicatos
filiados a
FIRJAN



**PALESTRAS E
CURSOS**
Desconto de 20%
para associados
Firjan/Cirj/
Sindicatos filiados a
FIRJAN

Até 20% de desconto em
Todos os produtos de
gestão e serviços para
empresas

Junte-se
a
nós



